

起業！せんだい

「小さなお店を開業したい」
「小さな商売につなげたい」とお考えの方へ

出店者募集



平成30年度 第一次募集

お申込べ切 平成30年4月10日(火)

TRY6/チャレンジShop&Café

店舗開業や起業を目指す方に期間限定でショップやカフェのスペースを提供します。

小さなお店の
ショップオーナー
にチャレンジ!

仙台のまちなかで実際に店舗営業し、接客や販促企画など店舗運営に必要な様々な実践経験を積むチャンスです。さらに「売場づくりなどの勉強会」や「開業に向けた専門家派遣」など、実践サポートであなただけをサポートします!



※平成29年度の店頭と店内の様子

自分に合ったスタイルで、チャレンジできる!

※下記写真は出店イメージです

ショップ区画

物販区画がリニューアル! 常駐日も週2日からになって、出店しやすくなりました!

物販区画

ハンドメイド雑貨・服飾品・食品など手づくりや仕入れ商品を陳列して販売するスペース。



サービス区画

ベッドを使用した整体や、テーブルを使用したハンドエステなどサービス提供するスペース。



カフェ区画

店舗スペースにミニキッチンが付いたカフェ区画! テーブル5卓・イス8脚(予定)をご利用いただけます。

喫茶スタイル

ミニキッチンでサンドイッチやスイーツなどの軽食や飲み物を調理して、店舗スペースで飲食してもらおう形式。

(飲食店営業許可または喫茶営業許可での出店)
※酒類の提供は不可



スイーツショップスタイル

ミニキッチンで菓子やパンなどを製造したものを、店舗スペースで販売する形式(テイクアウト型)。

(菓子製造業営業許可での出店)
※店内で注ぐ飲物の販売は不可。
詳しくはお問い合わせください。



《募集区画》

- ・ショップ区画 : 物販8区画(横750~800×奥行700~750mm) サービス1区画(約1坪)
- ・カフェ区画 : 1区画 ※店舗スペース(約3坪)+ミニキッチン(約2坪)

《営業時間》

10時30分~18時30分(火曜は15時まで・月曜定休)
※カフェ区画は上記時間の中で、連続する3時間以上営業

《費用》

共益費(税込)として約1ヶ月あたり ※売上手数料はかかりません
ショップ区画:4,860円、カフェ区画:30,780円

《期間(予定)》

平成30年5月8日(火)~平成31年3月17日(日)の間で5~10ヶ月

《常駐日数》

- ・物販区画は週2日以上常駐
 - ・サービス区画・カフェ区画は週3日以上常駐
- ※どちらも火曜15時30分~17時30分はミーティングまたは勉強会

《応募資格》

満20歳以上の、東北六県に在住の方、本支店がある事業所の方で、新規創業や第二創業、新商品・新サービスの展開、復興・自立に向けた商品の販売をお考えの方

詳しくはホームページに記載されている募集要項・応募用紙をご覧ください。

トライシックス

検索

<https://machi-kuru.com/try6>



お問合せ先

トライシックス

TRY6/チャレンジShop&Café

☎ 022-395-6121

<受付時間>
10:30~18:30

〒980-0021 仙台市青葉区中央2-10-24 ガスサロン内 1階 まちくる仙台
TRY6担当:栗田直樹、佐々木竜二 ※月曜定休

※仙台市地下鉄南北線「広瀬通駅」下車「東1」出口 徒歩1分



※記載の内容は予告なく変更となる場合があります。予めご了承ください。

裏面も!



トライシックス 「TRY6チャレンジShop&Café」には、6年間で 58人もの起業家に出店いただきました!

店舗開業や起業を目指す方に期間限定でショップやカフェスペースを提供する「TRY6チャレンジShop&Café」。服飾品や食品などの販売、整体やアロマなどのサービス提供、スイーツメニューの提供など、様々なジャンルの方が実際に店舗営業し、接客や販促企画など店舗運営に必要な実践経験を積んできました。

TRY6卒業後も活躍中の2人に「出店して良かったポイント」を伺いました!

TRY6卒業者の声

出店中にPRツールが完成しました!

ハンドメイドで作る商品のこだわりはありましたが、そのこだわりをどうPRすればよいか悩んでいました。

TRY6の専門家派遣でお店のコンセプトや特徴を一緒に考えてくれてPRツールが完成。今でも活用しています。



QONOCO (コノコ)
革製品の製作・販売



専門家派遣の様子



商業施設で期間限定出店中のショップ

TRY6卒業者の声

TRY6での経験を自信に 昨年11月に店舗をオープンしました!

キッチンで作ったスイーツを提供し、お客様から直に感想や喜びの声をいただいた事や、不慣れなパソコン操作や事業計画の立て方を学べた事など、様々な経験が徐々に自信へと変わっていき、店舗開業への足掛かりになりました。



コシヨ
パティスリーカフェ
スイーツの製造・販売



専門家派遣の様子



開業した店内には独創的なスイーツが並ぶ

そのほかの卒業者はTRY6ホームページ「卒業生のイマ」をご覧ください。

TRY6 卒業生のイマ

検索



平成29年度の「TRY6チャレンジShop&Café」の様子

チャレンジ期間中はショップやカフェの営業経験だけでなく、外部での販売イベントや実践講座など、次のステップに向けて経験を培う場を提供しサポートしてきました。

※平成30年度のサポート内容は変更となる場合があります。



▲ (ショップスペース) 商品販売・サービス提供に加え、ワークショップでもファンづくり



▲ (カフェスペース) キッチンで製造した食品を販売するスイーツショップスタイルでの出店も



▲ (出張イベント) 新規客獲得に向けて販売イベントにも出展し、自店の魅力を発信強化



▲ (出店者ミーティング) 店舗運営を円滑に行うために出店者同士のミーティングで連携強化



▲ (勉強会) 起業家の心構えから、商品ディスプレイなどの実践講座でスキルアップ



▲ (専門家派遣) PRツール制作のアドバイスなど、出店者ごとの課題を専門家と一緒に解決