

起業!  
せんだい

目指せショップオーナー  
平成30年度



トライシックス

TRY6/チャレンジShop&Café

画面も  
ご覧ください

# 公募前説明会 3/15(木) 参加者募集!



起業日本一を目指す仙台市の委託事業「TRY6チャレンジShop&Café」では、平成30年度の出店者募集に先だって「公募前説明会」を開催します。

説明会では、TRY6でチャレンジできる出店形態・支援メニューの事例紹介や基本的なショップ運営内容のほか、TRY6スタッフとの意見交換などを予定しています。

ショップやカフェなど、独立・起業・開店をお考えのみなさん。仙台のまちなかからオーナーの第一歩にチャレンジしてみませんか?



※過去のショップ&カフェの様子

## 平成30年度 TRY6チャレンジShop&Café 公募前説明会

《日時》 平成30年3月15日(木) 14:00~15:30

《会場》 仙台市ガス局ショールーム ガスサロン 2階

(仙台市青葉区中央2-10-24) ※当日は2階受付までお越しください。

《定員》 30名さま ※お申し込み多数の際は立ち席となる場合がございます。

《お申し込み・お問合せ先》 **お申し込み〆切: 3/14(水) 15時まで**



お申し込み

■ ホームページからお申し込み [トライシックス](https://machi-kuru.com/try6) **検索**

- ① TRY6 ホームページにアクセス  
<https://machi-kuru.com/try6>
- ② 公募前説明会のバナーをクリック
- ③ ページ内の申込みフォームから必要事項を入力して送信

■ FAXでお申し込み ※下欄「参加お申し込み用紙」をご利用ください。

お問合せ先

トライシックス  
TRY6/チャレンジShop&Café 担当: 栗田直樹、佐々木竜二

TEL.022-395-6121 FAX.022-395-6102 [n.kurita@machi-kuru.com](mailto:n.kurita@machi-kuru.com) (担当: 栗田)

(受付/10:30~18:00 ※月曜定休) ※説明会の日時・内容は変更になる場合があります。最新の情報はホームページにて確認、またはお問い合わせください。



## TRY6/チャレンジShop&Café 3/15(木) 公募前説明会 参加お申し込み用紙

FAX **022-395-6102** (TRY6チャレンジShop&Caféあて)

**〆切: 3/14(水) 15:00まで必着**

お名前 (ふりがな)	連絡先 ※常時連絡可能なメールアドレスと電話番号をご記入ください。 ※お申し込み後、3日以内にTRY6からお申込確認の連絡を差し上げます。
	(メールアドレス)
販売したい 商品・サービス	(電話番号)
業種 ※該当するものをチェック ✓ してください。また、( )内は必ずご記入ください。	
ショップ区画:	<input type="checkbox"/> 物販 (服飾、雑貨、食品など) <input type="checkbox"/> サービス提供 (整体・アロマなど) <input type="checkbox"/> その他 ( )
カフェ区画:	<input type="checkbox"/> 喫茶・軽食の飲食提供 <input type="checkbox"/> 菓子の調理・販売 (パン・ケーキなど) <input type="checkbox"/> その他 ( )
公募前説明会を何で知りましたか? ※該当するものをチェック ✓ してください。また、( )内は必ずご記入ください。	
<input type="checkbox"/> チラシ (※取った場所: ) <input type="checkbox"/> アクタレイア <input type="checkbox"/> せんだいE企業だより	
<input type="checkbox"/> TRY6のホームページ <input type="checkbox"/> TRY6のFacebook <input type="checkbox"/> 紹介 ( ) <input type="checkbox"/> その他 ( )	

※上記は公募前説明会の申込み用紙です。(出店申込みではありません) ※連絡が取れない際は、キャンセル扱いとする場合があります。  
※ご記入いただいた内容は、TRY6チャレンジShop&Café公募および店舗情報に関する目的以外には使用しません。



# トライシックス 「TRY6チャレンジShop&Café」には、6年間で 58人もの起業家に出店いただきました!

店舗開業や起業を目指す方に期間限定でショップやカフェスペースを提供する「TRY6チャレンジShop&Café」。服飾品や食品などの販売、整体やアロマなどのサービス提供、スイーツメニューの提供など、様々なジャンルの方が実際に店舗営業し、接客や販促企画など店舗運営に必要な実践経験を積んできました。

## TRY6卒業後も活躍中の2人に「出店して良かったポイント」を伺いました!

### TRY6卒業者の声

出店中にPRツールが  
完成しました!

ハンドメイドで作る商品のこだわりはありましたが、そのこだわりをどうPRすればよいか悩んでいました。

TRY6の専門家派遣でお店のコンセプトや特徴を一緒に考えてくれてPRツールが完成。今でも活用しています。



QONOCO (コノコ)  
革製品の製作・販売



専門家派遣の様子

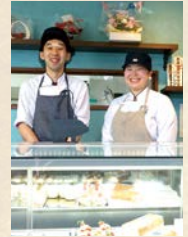


商業施設で期間限定出店中のショップ

### TRY6卒業者の声

TRY6での経験を自信に  
昨年11月に店舗をオープンしました!

キッチンで作ったスイーツを提供し、お客様から直に感想や喜びの声をいただいた事や、不慣れなパソコン操作や事業計画の立て方を学べた事など、様々な経験が徐々に自信へと変わっていき、店舗開業への足掛かりになりました。



コシヨ  
パティスリーカフェ  
スイーツの製造・販売



専門家派遣の様子



開業した店内には独創的なスイーツが並ぶ

そのほかの卒業者はTRY6ホームページ「卒業生のイマ」をご覧ください。

TRY6 卒業生のイマ

検索



## 平成29年度の「TRY6チャレンジShop&Café」の様子

チャレンジ期間中はショップやカフェの営業経験だけでなく、外部での販売イベントや実践講座など、次のステップに向けて経験を培う場を提供しサポートしてきました。

※平成30年度のサポート内容は変更となる場合があります。



▲ (ショップスペース) 商品販売・サービス提供に加え、ワークショップでもファンづくり



▲ (カフェスペース) キッチンで製造した食品を販売するスイーツショップスタイルでの出店も



▲ (出張イベント) 新規客獲得に向けて販売イベントにも出展し、自店の魅力を発信強化



▲ (出店者ミーティング) 店舗運営を円滑に行うために出店者同士のミーティングで連携強化



▲ (勉強会) 起業家の心構えから、商品ディスプレイなどの実践講座でスキルアップ



▲ (専門家派遣) PRツール制作のアドバイスなど、出店者ごとの課題を専門家と一緒に解決